Trump's Tariffs
& Deglobalization

Turkey's Shipping Data ISTFIX Freight Index

Values Of Turkish & World Fleets

UFUK TEKER:

"Türk P&I: proceeds with confidence"

"Türk P&I Güvenle İlerliyor"



UFUKTEKER

Interview by Nermin İstikbal Ocaklı

Bu ay özel röportajımızı Kaptan Ufuk Teker ile gerçekleştirdik. İTÜ Denizcilik Fakültesi mezunu ve kısa bir deniz hayatından sonra deniz sigortacılığı alanına geçmiş. 2014 yılında 6 şirketin bir araya gelerek kurduğu Türk P&I Sigorta'nın kuruluşundan beri Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu üyesi olarak görev yapan Kaptan Ufuk Teker ile yaptığımız röportajı sizlerle paylaşıyoruz.

This month we made our exclusive interview with Captain Ufuk Teker. Graduated from ITU Maritime Faculty and after a short seafaring life, he was transferred to maritime insurance sector. We share with you the interview we made with Captain Ufuk Teker, who has been serving as General Manager and Board Member since the establishment of Turkish P & I Club, which was established by six companies in 2014.

"2014 yılında kurulduğundan beri Türk P&I ailesi içindeyim"

- UFUK TEKER

-SeaNews: Ufuk Bey öncelikle sizi tanıyabilir miyiz?

-Ufuk Teker: 1971 doğumluyum. 1992 yılında İTÜ Denizcilik Fakültesi güverte bölümünden mezun oldum. Denizcilik aslında çok aklımda olan bir meslek değildi. Ama kader mi demeli yoksa içimdeki gizli deniz aşkı beni denize çekti demek ki. Denizde yaklaşık 5 yıl kadar çalıştım. Bir süre mecburi hizmetim sebebi TDİ deniz yolları işletmesinin gemilerinde çalıştım, sonrasında ise Aksay Denizcilik de kimyasal tankerde zabit olarak çalıştım. Çok fazla deniz hayatım olmadı. Ağırlıklı konsantrasyonum deniz sigortası...1997 yılından itibaren sürekli deniz sigortası ile ilgilendim. Ben mesleki olarak bir konuda uzmanlaşmanın ve detay bilgilere sahip olmanın gerekli olduğuna inanan birisiyim.



Bu yüzden Deniz Sigortacılığı konusunda kendimi geliştirmeye karar verdim. 2014 yılında Türk Pandi kuruldu, kuruluşundan beri burada görev yapıyorum. Türk P&I benim hayatımda çok önemli bir yer işgal ediyor. Nerede ise onunla yatıp onunla kalkıyorum. Sanki büyümesine şahitlik ettiğim çocuğum gibi hissediyorum.

Ailemde benden
başka denizci yok. Ben
tekim, görünen o ki tek
de kalacağım. Kızım tıp
doktoru olmak istiyor. Yine
de kızım lisede okulunun
yelken kulübü başkanıydı.
Önce Kulüp üyesi olarak
girdi, sonrasında kulübün
başkanı oldu. Benim
bu sıralarda denizcilik

SeaNews: Dear Ufuk Bey, could you tell us about yourself first?

-Ufuk Teker: I was born in 1971. I graduated from the Deck Department of ITU Maritime Faculty in 1992. Maritime was not really a profession that I had in mind. But whether to say it was the destiny or the hidden love for the sea inside me I was attracted to the sea. I worked for about 5 years at sea.As a deck officer, I worked for a while on the passenger ships of the Turkish Maritime Lines to complete my compulsory service, and later onboard the chemical tankers of Aksay Shipping. I did not work at sea for long.

I was more concentrated on marine insurance... Since 1997 I have been continuously involved in marine insurance. I am a person who believes that it is necessary to professionally specialize on a subject and have detailed knowledge. So I decided to equip myself on marine insurance. Turkish Pandi was established in 2014, and I have been working here since its foundation. Turkish P & I occupies a very important place in my life. It almost fills all my life. I feel like if it was a child which I witnessed it's growing up.

I do not have any other seafarers in my family. I'm the only one, and it looks



hasretimi giderdiğim tek zaman, maalesef ki tatil dönemlerimizde kiraladığımız tekne oluyor. Aile içerisinde görev bölüşümü yapıyoruz; eşim demir atmaya gidiyor, kızım halatlar ile ilgileniyor. Ekip olarak denize açılıyoruz ve yelken ile yılın stresini atmaya çalışıyoruz.

- Türk P&I
piyasada diğer
sigorta kuruluşları
ve temsilcilerine
karşı rekabet
avantajına sahip
midir? Onlara destek
olmakta mıdır?

-Türk Pandi bildiğiniz üzere yeni unvanıyla "Hazine Ve Maliye Bakanlığı"

tarafından kontrol edilen bir sigorta şirketidir. Türkiyede kurulu olmanın ve yerel bir şirket olmanın sağladığı bir takım avantajlar olduğu kesindir. Ama aynı zamanda dezavantajlarımız da bulunmaktadır. Baktığımızda 5684 sayılı Sigortacılık Kanunu, Türkiye'de deniz araçları sorumluluk sigortası yapabilmek için yerel şirket olmayı zorunlu tutmamaktadır. Başka bir ifade ile; Yabancı bir P&I şirketi gelip Türkiye de P&I teminatı satmakta serbesttir. Ama otomobil sigortası veya işyeri sigortası yabancı şirketler tarafından doğrudan Türkiye'de satılamaz. Otomobil ve işyeri sigortası, mühendislik sigortalarında iç like I'll remain to be the only one. My daughter wants to be a medical doctor.

Nevertheless, my daughter was the president of sailing club at the high school. First she entered as a member of the club, then became the president. The only opportunity that I can find to meet my longing to the sea now is the boat which we rent during holiday season.

We distribute tasks within the family; my wife drops the

anchor, my daughter handles

teamwork at sea and get rid

of the stress of the year on

with the ropes. We do a

sailing.

- Do Turkish P & I have a competitive advantage over other insurance companies and their representatives in the market? Do you give them any support?

-Turkish Pandi is an insurance company controlled by the Ministry of Treasury and Finance with a new title as you know it. Being a local company established in Turkey certainly serve us with a number of advantages. But at the same time we have disadvantages. When we look, according to Insurance Law No. 5684, in order to make liability insurance for marine vehicles in Turkey, it is not a requirement to be a domestic company. In other words; P & I clubs coming from a foreign country to Turkey are also enabled to sell P & I coverage. However, automotive insurance or workplace insurance cannot be directly sold in Turkey by foreign companies. In the case of automobile and workplace insurances and engineering insurances, the domestic

"I have been in Türk P&I Family since it's foundation in 2014"

- UFUK TEKER

market companies are protected by the Treasury. The protection of this insurance market is not the same in the case of P & I. Based on this, it is possible for every foreign company to sell P & I insurance on the domestic market. Only the Ministry of Transport and Infrastructure publishes a list of eligible P & I entities, checking that the companies have suitable collateral and financial structure. This list of insured or approved insurers is also available in other countries. Turkey is not a status-off.

In short, we would not be at mistake if we say that there is freedom for Turkish maritime companies to buy their insurance coverages from any company they like. I think that the presence of different actors would increase the quality of service as long as there is a fair competition. If we look